

HELIBRAS NO AR



© Sirpa Air

Mercado parapúblico
As melhores soluções para as forças policiais

Finame
Prazo maior para adquirir o seu Esquilo

EC145
Segunda aeronave será entregue em julho

EC725

Tem início o processo
de expansão



Pronta para a expansão

Eduardo Marson Ferreira, *presidente da Helibras*

O início das obras de construção da nova fábrica da Helibras em Itajubá para fornecimento dos 50 helicópteros EC725 para as Forças Armadas abre novas perspectivas para a empresa e é motivo de enorme orgulho para todos nós. O processo de expansão dobrará nossa capacidade instalada e vai permitir que até o final de 2011 estejamos produzindo no Brasil as primeiras unidades desse modelo, levando a Helibras a um patamar de domínio tecnológico invejável, tanto na aviação militar quanto civil,

e demonstrando que a empresa está pronta para criar helicópteros no Brasil.

Vemos com satisfação que o mercado continua em expansão no país. No ano passado a Helibras registrou um novo recorde de entregas, com 31 aeronaves, volume 19% maior que o do ano anterior, quando foram fornecidas 26 aeronaves. No setor de serviços, a Helibras também registrou aumento de 37%, o que demonstra a confiança também do mercado de manutenção no trabalho da empresa.

Todos os segmentos oferecem grandes possibilidades: segurança pública, defesa, aeromédico, táxi aéreo, óleo e gás. E o segmento executivo, que foi o mais atingido pela crise recente, também já começou a se recuperar. Nesse primeiro trimestre de 2010, já comercializamos mais aeronaves para este setor do que em todo o ano de 2009.

Um dos mercados no qual a Helibras mais tem se destacado é o parapúblico. Nele a empresa ocupa um lugar privilegiado, como a principal fornecedora de aeronaves para o segmento da Aviação Policial. Essa posição foi conquistada graças à sua condição de única fabricante brasileira de helicópteros e também ao amplo conhecimento que a empresa acumulou sobre esse mercado ao longo de 32 anos de atuação no Brasil.

Atualmente, 95 aeronaves da Helibras são operadas pelas forças policiais militares e civis e pelo corpo de bombeiros de todos os estados brasileiros. Isso comprova que, em missões de patrulhamento, apoio a operações, busca e resgate, combate a incêndio ou transporte inter-hospitalar, o helicóptero se tornou uma ferramenta imprescindível para a segurança pública, especialmente nos grandes centros metropolitanos.

Desenvolvendo soluções que se enquadram nas exigências específicas de cada força policial, oferecendo um equipamento versátil e com o melhor custo/benefício, a empresa demonstra um enorme diferencial no atendimento às necessidades desses clientes, que recebem uma atenção especial no desenvolvimento de cada proposta, contemplando desde a melhor solução técnica até os mais diferenciados pacotes de serviços e garantias do mercado.

A Helibras tem enorme satisfação em poder compartilhar essas conquistas e esses resultados com os seus clientes de todos os segmentos.

Expediente



Redação e edição: Convergência Comunicação Estratégica
Criação e produção: Amiglo Comunicação Global
Coordenação: Assessoria de Comunicação da Helibras
São Paulo: Tel. (11) 2142-3700

Itajubá: Tel. (35) 3629-3000
Rio de Janeiro: Tel. (21) 3907-0150
Brasília: (61) 3031-9218
Curitiba: (41) 3023-3708

Entrega

► A Helibras entregou, em abril, mais um Esquilo monoturbina para transporte de passageiros na cidade de São Paulo. O cliente foi a Helimarte – empresa de táxi aéreo, que havia encomendado a aeronave durante a Labace, em 2008.

A entrega foi feita por Julien Negrel e Artur Renó para Alexandre Davi e Jorge Bittar (foto) durante evento para convidados da empresa em seu hangar, no Campo de Marte. Com capacidade para piloto e 5 passageiros, o Esquilo vai integrar uma frota que cresce continuamente em uma das maiores cidades do mundo.



Homenagem

► A Helibras esteve presente na Heli Expo, a maior feira mundial de fabricantes de helicópteros para o mercado civil e offshore, realizada este ano em Houston, Texas, nos EUA, no último mês de fevereiro.

Recebendo clientes e convidados do Brasil e da América Latina no espaço da Eurocopter (foto), a Helibras aproveitou para homenagear durante o evento alguns de seus clientes no segmento offshore: Petrobras, pela entrada em operação dos seis primeiros EC225LP no Brasil; BHS Brazilian Helicopter Services, pela entrada em operação do primeiro EC225LP no Brasil, em 07 de Dezembro de 2009; Aeróleo Taxi Aéreo, pelo início das operações da frota EC225LP no Brasil, em janeiro de 2010; Omni Táxi Aéreo, pelo contrato dos dois primeiros EC155B1 - versão aeromédica - a operarem no Brasil; Sênior Táxi Aéreo, maior operador offshore de Dauphin AS365 N3 do Brasil; Emar Táxi Aéreo, maior operador onshore de Esquilo biturbina AS 355 do Brasil.

